



English for Sales

ภาษาอังกฤษเพือนักขายมืออาชีพ

จุดประสงค์หลักสูตร

- สร้างความมั่นใจในการพูด การออกเสียง ขจัดความกลัวภาษาอังกฤษ เรียนแล้วสนุก
- มีความกล้าในการใช้ภาษาอังกฤษ และกล้าเดินเข้าไปหาชาวต่างชาติ เพื่อการสื่อสารได้อย่างมั่นใจ
- เรียนรู้ คำและประโยคที่ใช้ในการสนทนาเกี่ยวกับการขายในสถานการณ์ต่าง ๆ
- สามารถจัดข้อโต้แย้งเป็นภาษาอังกฤษกับลูกค้าต่างชาติได้อย่างถูกต้องและมั่นใจ
- สามารถสร้างความเชื่อมั่นให้กับสินค้าและ brand ขององค์กร
- สามารถปิดการขายด้วยความสำเร็จ และเพิ่มโอกาสให้กับธุรกิจในการครั้งต่อไปได้ง่ายขึ้น

จุดประสงค์การเรียนรู้ในแต่ละเนื้อหา

1. มีความมั่นใจ กล้าที่จะออกเสียง และตอบโต้เป็นภาษาอังกฤษได้ในทุกสถานการณ์-จำลองสถานการณ์ต่าง ๆ ที่ต้องเจอบ่อย ๆ และหาวิธีจัดการกับสถานการณ์นั้นๆ
2. สามารถกล่าวทักทายพร้อมแนะนำตัวเองและเพื่อนร่วมงาน แผนก องค์กร ประวัติความเป็นมา ความสนใจส่วนตัว อธิบายสถานการณ์ที่เกิดขึ้น เสนอนัดหมาย
3. เรียนรู้คำที่ควรใช้และควรหลีกเลี่ยงในการขาย
4. การพูดเพื่อขจัดข้อโต้แย้งจากลูกค้าในกรณีต่าง ๆ
5. เทคนิคการปิดการขาย พร้อมตัวอย่าง
6. วิธีพูดอย่างไรเมื่อลูกค้าปฏิเสธไม่ซื้อเรา
7. วิเคราะห์หาจุดอ่อนการใช้ภาษาอังกฤษในการขายเพื่อปรับปรุงแก้ไข เพื่อเป็นสุดยอดนักขายในฝัน
8. ประโยคเด็ดที่ใช้รับมือลูกค้าแกล้งโกหก เพื่อหนีการเจรจาในการขาย
9. พิเศษ กิจกรรม work shop เพื่อทำการนำเสนอการขาย การวางแผนรับมือลูกค้าสารพัดแบบ และพบวิธีการปิดการขายในแบบต่างๆ ที่นำไปใช้ได้จริง

วิทยากรในการฝึกอบรม อาจารย์อาทิตย์ พรพนารัตน์

ทำงานในบริษัทต่างชาติมาเกือบ 15 ปี ในตำแหน่ง ผู้ช่วยผู้บริหารที่ล้วนเป็นชาวต่างชาติ คลุกคลีกับชาวต่างชาติ ทั้ง ยุโรป อเมริกา และเอเชีย ทำให้เข้าใจวัฒนธรรมขององค์กรที่มีความหลากหลายทางวัฒนธรรม ภาษาและสำเนียงการพูดที่แตกต่างกัน

อีกทั้งยังทำงานด้านการสอนแบบตัวต่อตัว/ที่ปรึกษาด้านภาษา ส่วนบุคคลให้กับผู้บริหารคนไทย จากหลาย องค์กรมาหลายปี ทำให้เข้าใจถึงปัญหาของงานเขียนที่เขียนโดยคนไทยเป็นอย่างดี รวมทั้งยังเป็นผู้สอนพิเศษแกรมมาร์แบบเข้มข้นเพื่อใช้สอบเข้าสถาบันการศึกษาต่าง ๆ ให้แก่ผู้สนใจ อีกด้วย

| | | | |
|----------|--------------------------|---------------------------------|---------------------|
| กำหนดการ | วันที่ 17 พฤษภาคม 2562 | บุคคลทั่วไป | 3,900+ 273= 4,173 |
| เวลา | 09.00-16.00 น. | สมาชิก, โอนเงินก่อน 11 พ.ค.2562 | 3,500 + 245 = 3,745 |
| สถานที่ | โรงแรมไรซ์ สุขุมวิท ซ.26 | สมัคร 3 คนขึ้นไป ท่านละ 3,200 | 3,200 + 224 = 3,424 |
| | | สมัคร 5 คนขึ้นไป ท่านละ 2,900 | 2,900 + 203 = 3,103 |

- หมายเหตุ**
- ค่าลงทะเบียนเข้าร่วมสัมมนาสามารถนำไปลดหย่อนภาษีเงินได้นิติบุคคลได้ 200%
 - ราคารวมเอกสารประกอบการสัมมนาอาหารกลางวัน, น้ำชา-กาแฟ ,



บริษัท เคเอ็นซี เทรนนิง เซ็นเตอร์ จำกัด

34/289 หมู่บ้านไทยสมบูรณ์ 2 หมู่ที่ 2 ต.คลองสาม อ.คลองหลวง จ.ปทุมธานี 12120

โทร. 02-191-2509, 062-315-5283, 081-847-6341 โทรสาร 02-157-1599, 02-903-0080 ต่อ 5283

e-mail : knctrainingcenter@hotmail.com, www.knctrainingcenter.com

หลักสูตร **Course English for Sales : ภาษาอังกฤษเพื่อนักขายมืออาชีพ**

กำหนดการ **วันพฤหัสบดีที่ 17 พฤษภาคม 2562** เวลา 09.00-16.00 น. โรงแรมอริษฐ์ สุขุมวิท ซอย 26

| รายการค่าลงทะเบียน: 1 ท่าน | ราคา +vat 7% | ราคาหลังหัก ณ ที่จ่าย |
|---------------------------------------|---|--|
| บุคคลทั่วไป | <input type="checkbox"/> 3,900 + 273 = 4,173 | <input type="checkbox"/> 4,173 - 117 = 4,056 |
| สมาชิก,โอนเงินก่อน 11 พ.ค.2562 | <input type="checkbox"/> 3,500 + 245 = 3,745 | <input type="checkbox"/> 3,745 - 105 = 3,640 |
| | <input type="checkbox"/> สมัคร 3 คนขึ้นไป ท่านละ 3,200 3,200 + 224 = 3,424 | <input type="checkbox"/> 3,424 - 96 = 3,328 |
| | <input type="checkbox"/> สมัคร 5 คนขึ้นไป ท่านละ 2,900 2,900 + 203 = 3,103 | <input type="checkbox"/> 3,103 - 87 = 3,016 |

รายชื่อผู้เข้าร่วมสัมมนา

- ตำแหน่ง..... มือถือ.....
- ตำแหน่ง..... มือถือ.....
- ตำแหน่ง..... มือถือ.....
- ตำแหน่ง..... มือถือ.....
- ตำแหน่ง..... มือถือ.....

• **ที่อยู่เพื่อออกใบเสร็จ :** (กรุณากรอกรายละเอียดให้ชัดเจนเพื่อความถูกต้องในการออกใบเสร็จ)

(บจก./บมจ./หจก./ส่วนบุคคล) ชื่อ.....เลขประจำตัวผู้เสียภาษี.....

สำนักงานใหญ่ สาขา.....เลขที่..... หมู่.....อาคาร/หมู่บ้าน.....ชั้น.....

ตรอก/ซอย.....ถนน.....แขวง/ตำบล.....อำเภอ/เขต.....

จังหวัด.....รหัสไปรษณีย์.....โทรศัพท์.....โทรสาร.....

ผู้ประสานงาน.....มือถือ.....E-mail :

• **ต้องการหักภาษี ณ ที่จ่ายหรือไม่** ต้องการ ไม่ต้องการ

กรณีหักภาษี ณ ที่จ่าย **3%** ในนาม บริษัท เคเอ็นซี เทรนนิง เซ็นเตอร์ จำกัด เลขที่ 34/289 หมู่บ้านไทยสมบูรณ์ 2 หมู่ที่ 2 ต.คลองสาม อ.คลองหลวง จ.ปทุมธานี 12120 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : **013555600220**

โอนเงินเข้าบัญชี : บริษัท เคเอ็นซี เทรนนิง เซ็นเตอร์ จำกัด ประเภทบัญชี ออมทรัพย์

ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขาเซียร์รังสิต เลขที่บัญชี 364-236239-5

ธนาคารกสิกรไทย สาขาฟิวเจอร์ พาร์ค รังสิต 2 เลขที่บัญชี 022-3-65013-9

กรุณาแฟกซ์ใบลงทะเบียนหรือหลักฐานการโอนเงิน มาที่ 02-157-1599, 02-903-0080 ต่อ 5283

บริษัท เคเอ็นซี เทรนนิง เซ็นเตอร์ จำกัด

34/289 หมู่บ้านไทยสมบูรณ์ 2 หมู่ที่ 2 ต.คลองสาม อ.คลองหลวง จ.ปทุมธานี 12120

โทร. 02-191-2509, 062-315-5283, 081-847-6341 โทรสาร 02-157-1599, 02-903-0080 ต่อ 5283

e-mail : knctrainingcenter@hotmail.com, www.knctrainingcenter.com